Modulnummer 250

Modulname Modelle und Strategien im Agrar- und Ernährungsmarketing

Studiengang und -abschnitt MSc Agrarwissenschaften, Ökotrophologie, Wahlpflichtmodul

Häufigkeit des Angebots Jährlich im SS

Modulverantwortlicher Prof. Dr. Orth

Studienberatung zum Modul Prof. Dr. Orth

**Lehrveranstaltungen und Dozenten** Vorlesung: Spezielle Themen des Agrar- und Ernährungsmarketing,

Prof. Dr. Orth und Mitarbeiter

Seminar: Beratung eines Unternehmens, Prof. Dr. Orth und

Mitarbeiter

Vorkenntnisse Grundkenntnisse Marketing und Marktforschung,

Befragungsmethoden, Analysemethoden, SPSS

**Sprache** Deutsch

Plätze ca. 30 Plätze, kann nach Bedarf erhöht werden, die Vergabe der

Plätze regelt der Modulverantwortliche

Lehrformen (Präsenzstunden /

Workload)

Vorlesungen (30h/90h); Seminar (30h/90h); Gesamt (60/180 h)

**Ablauf** Wöchentlich in der Vorlesungszeit

Art und Gewichtung Mündliche Prüfung 50 % - Orth der Prüfungsleistungen Referat und Hausarbeit 50 % - Orth

Ausweis Zur Prüfung erforderlich

**European Credit Points des Moduls** 6

Ziele des Moduls Die Teilnehmer erwerben Kenntnisse über spezielle markt- und

absatzbezogene Probleme der Unternehmensführung und –beratung. Sie üben die Anfertigung und Präsentation von wissenschaftlichen Arbeiten und können komplexe Zusammenhänge verstehen,

einordnen und bewerten.

Im Seminar zur Unternehmensführung und –beratung analysieren Sie unter Anleitung für einen Klienten aus der Wirtschaft markt- und

absatzwirtschaftliche Probleme und erarbeiten praktikable

Lösungsvorschläge. Hierzu üben sie das Anfertigen und Präsentieren

von Beratungsberichten.

Inhalte des Moduls Vorlesung: Käuferverhalten und -psychologie im Agribusiness und

der Ernährungswirtschaft

Seminar: Seminar zu einem Schwerpunktthema;

Unternehmensführung und -beratung

**Vermittelte Kompetenzen** Methoden-, Lern- und Schlüsselkompetenz

Studienhilfsmittel Zum jeweiligen Problem bzw. Thema Vorlesungsunterlagen