

KEIN
EINZELKÄMPFER?



Jeder Mensch hat etwas, das ihn antreibt.

Wir machen den Weg frei.

WERDEN SIE TEIL
EINES STARKEN TEAMS.

Die Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG ist eine regional tätige, moderne und kundenorientierte Genossenschaftsbank mit einer Bilanzsumme von 900 Millionen Euro. In unseren neun Geschäftsstellen sowie einem Immobilienstandort steht der Mensch im Mittelpunkt. Das gilt für unsere Kunden genauso wie für unsere 150 Mitarbeiter. Die Raiffeisenbank Südstormarn Mölln eG ist als Genossenschaftsbank eine Universalbank. Sie bietet alle Finanzdienstleistungen aus einer Hand. Als regional verbundene Genossenschaftsbank unterstützen wir im besonderen Maße zahlreiche Projekte in der Kinder- und Jugendarbeit, für Bildung und Ausbildung sowie für vielfältige soziale Belange in unserer Region.

Für unseren Verwaltungssitz in Trittau suchen wir in Vollzeit zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Firmenkundenbetreuer (m/w/d), Schwerpunkt Agrarkunden

Ihr Herz schlägt für die Landwirtschaft, aber es darf auch gerne das finanzielle Feld dabei bestellt werden? Dann haben Sie jetzt die Möglichkeit, Ihre Fähigkeiten unter Beweis zu stellen.

Ihr Tätigkeitsbereich:

- aktive Sicherung des Ausbaus des zugeordneten Kundenbestandes sowie Gewinnung von Neukunden nach dem Gesamtbedarfsansatz
- Ausbau und Pflege der Marktvernetzung im Geschäftsgebiet
- Entwicklung maßgeschneiderter, nachhaltiger Finanzstrategien sowie individueller Problemlösungen für unsere Firmenkunden im Agrarbereich gemäß deren spezifischer Bedürfnisstruktur
- initiative, bedarfs- und lebenssituationgerechte Kundenberatung
- Unterstützung der Mitarbeiter (m/w/d) des Marktbereichs in Fragen zum eigenen Fachgebiet

Damit können Sie uns begeistern:

- idealerweise abgeschlossenes landwirtschaftliches Studium oder eine entsprechende Ausbildung mit Berufserfahrung und Branchenkenntnissen
- sichere Fachkenntnisse im Bereich der landwirtschaftlichen Erzeugnisse und Betriebsmittel
- Berufserfahrung im Agrarkundengeschäft
- Freude am Umgang mit Menschen, ausgeprägte Vertriebsorientierung sowie Kommunikationsstärke
- eigenverantwortliches Handeln und hohe Selbstmotivation in Verbindung mit einer selbstständigen, strukturierten Arbeitsweise
- Affinität zu und sicherer Umgang mit den digitalen Medien sowie dem PC

Unser Angebot:

- wertschätzende Unternehmenskultur und Zusammenarbeit auf Augenhöhe
- interessantes, eigenverantwortliches und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit Perspektive
- persönliche und fachliche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Gleitzeit und flexible Arbeitszeiten
- attraktive und leistungsgerechte Vergütung nach Tarifvertrag

- moderne Arbeitstechnik und Dienstwagen nach Bedarf und individueller Vereinbarung
- Vermögenswirksame Leistungen
- Betriebliche Altersversorgung
- Sondertarife bei Versicherungen
- 30 Urlaubstage
- gesundheitsfördernde Maßnahmen, wie z. B. Unterstützung für das Thema Bikeleasing

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Online-Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin direkt auf unserer Homepage unter <https://www.rbsum.de/wir-fuer-sie/karriere/online-bewerbung-stellen.html>.

Bei Fragen wenden Sie sich gern an unsere Personalreferentin Anette Behn unter der Telefonnummer 04154/7966-1062 oder an personal@rbsum.de.

Das könnte Sie auch interessieren - Lernen Sie uns kennen - [Wir als Arbeitgeber](#)